

# Nisjerettet skapertrang

**Skapertrang gjorde at bedriften Radical Racing har blitt industriparkens siste tilskudd.**

Espen Bjørnbak er utdannet som tømmer, og han har blant annet drevet som møbelsnekker og modellbygger i ti år i Grimstad før han flyttet tilbake til Rana. Hans søken etter å utvikle egne produkter førte til nyetablering av firmaet i Rana.

- Jeg liker å utvikle nye ting eller finne forbedringer på eksisterende produkter. Jeg kan lage interiørartikler, prototyper eller modeller i stort sett alle materialer. Akkurat nå holder jeg på med en resepsjonsdisk og en garderobe. Senere skal jeg spesialtilpasse interiørdetaljer til et eldre tømmerhus. Jeg er også trolig den eneste i Rana som selger MDF-plater i alle formater, sier gründeren.

## Små nisjer, store verdensmarkeder

Bjørnbak jobber også med komposittmaterialer, og han støper i karbonkevlar, glassfiber, med mer. Han har kontakter på produksjonssiden i Kina og salgssiden i USA, som han skal bruke for å nå fram til markeder utenfor Rana. Han jobber med å finne de små nisjene hvor konkurransen ikke er så hard.

- Når man først har laget en slik prototyp er det ganske enkelt å lage en form og produsere flere. Dette er alt for smalt for å kunne selges kun i Rana, sier han. Derfor arbeider han også i et større marked. Han går heller ikke av veien for å påta seg vanlige oppdrag som håndverker.

- Det er en herlig blanding av jobb og hobby, sier Espen Bjørnbak.

## Kompetanse rundt seg

Han reetablerte sitt firma Radical Racing i oktober i industriparken, og sammen med utleier Mo Industripark



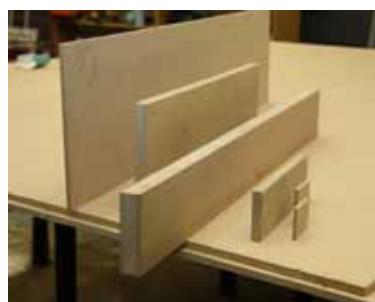
- MDF-plater ser ut som vanlige sponplater, men har en langt høyere kvalitet og funksjonalitet. De er ypperlige å bruke blant annet i forbindelse med bygging av modeller, sier Espen Bjørnbak, her i fullt arbeid ved saga.

AS startet han umiddelbart på å tilrettelegge de gamle lokalene til Miras Industrirør, slik at de kunne passe for hans behov.

- Grunnen til at jeg valgte å etablere meg i Industriparken er fordi det var egnede lokaler og fordi det er mye kompetanse i omgivelsene som man kan dra nytte av. Får jeg større oppdragsmengde har jeg også mulighet til å leie inn tjenester fra andre, sier han.

Mens flere av bedriftene i Industriparken er merkbart rammet av lavkonjunkturen synes han dette er et ypperlig tidspunkt å starte opp ny virksomhet på.

- I dårlige tider er potensielle kunder kanskje mer interessert i å prøve nye løsninger som reduserer kostnadene. Det gir også mulighet for senere vekst når markedene blir bedre.



Forskjellige dimensjoner av MDF-plater

Noen vil kanskje oppfatte Rana som en boble hvor det meste av virksomheten skal knyttes til det som allerede er her. Man bør tørre å tenke litt større. Klarer jeg å få en brukbar omsetning, slik det er nå, kan dette bli en meget vellykket etablering, avslutter Espen Bjørnbak i Radical Racing.



Espen Bjørnbak har eget utstyr for floking, som er en form for fibersprøyting, og som gir en velourlignende overflate.