

Elektronikkens juvel!



- På Helgeland og de fleste stedene i Norge er variasjonen i spenning på strømmettet en kritisk faktor for LED-belysning, og manglende fokus på dette i produksjonsleddet gir funksjonsfeil og ødelagte produkter.

Våre LED-produkter er utviklet for å holde høy kvalitet og lang levetid, til tross for spenningsvariasjonene, forteller (f.v.) Audun Bjørkmo og Daniel Aune i Getel AS.

- Vårt konsept og vår visjon er at vi kun skal lage høykvalitets LED-produkter. Dette sier Audun Bjørkmo, daglig leder i Getel AS.

Getel er for mange et nytt firma i Mo i Rana. Navnet har de fra ordspill på navnet Getel:

Gem of the electronics, som nettopp betyr "Elektronikkens juvel".

Selskapet ble bygd opp i Kina, der Audun Bjørkmo bodde i tre år. I dag har selskapet seks ansatte i Kina og tre i Norge, med lokaler i Gammellåben / Blåbygget i Mo Industripark. I tillegg til Audun Bjørkmo arbeider produktutvikler Michael Skaug, og markedsansvarlig Daniel Aune i Mo i Rana.

Svært god på litt

- Ideen ble etablert i 2005, og selskapet like etter, forteller Audun Bjørkmo. Han sier de har brukt mye tid til utvikling av produkter, samt å bygge opp strukturer og forretningskonsept for

firmaet.

- Vi brukte sju år med å utvikle og kvalitetssikre LED-lysrørene våre før de ble lansert. Vårt hovedprodukt; LED downlights, har vært solgt på proffmarkedet siden 2009 og har løpende blitt oppgradert til det som i dag er et markedsledende produkt. Vår profil er å være svært god på litt, ikke litt god på mye, sier han.

Bjørkmo forteller at i Asia lager de elektronikk-produkter for hele verden som utgangspunkt, det vil si at et produkts kvalitet og komponentoppbygging ikke er tilpasset et spesielt marked.

Det er ikke tatt hensyn til at kvalitetskravene er forskjellig fra land til land, og at det er strengere krav og forventninger i Norge enn i for eksempel India. Dette er krav i forhold til forbrukere, installatører og grossister. Godkjente produkter, med tanke på sertifisering, er også et stort problem. Likevel er mye av det man kan kjøpe på det norske markedet ikke tilpasset dette.

Solid kvalitetssikring

Getel har, som ledd i utviklingsarbeidet, brukt store ressurser på å teste og dokumentere kvaliteten. De har parallelt arbeidet meget aktivt for å etablere et nettverk av produsenter som kan innfri kvalitetskravene de har satt.

- Norge er kanskje, med rette, det mest kravstore markedet i verden når det kommer til kvalitet. Det er en meget krevende jobb å overbevise produsentene våre til å levere ut fra de kvalitetskrav vi stiller. Det er et langsiktig arbeid, der man må bygge relasjoner over lang tid og utvikle gode samarbeidsforhold, sier Audun Bjørkmo.

Han forteller at en viktig faktor for LED-produkter er å unngå at de blir for varme. Derfor er kjøling sentralt. Det er enklere å produsere gode løsninger for kjøling av downlights, mens lysrør er et betydelig mer krevende produkt. Og på akkurat dette med kjøling er det mange som feiler. Utfordringen for markedet er at man ofte ikke oppdager feilen før etter en viss tid i bruk. Det finnes utrolig man-

ge produsenter og det kan være store avvik og høy feilandel innenfor en serie produkter, er hans erfaring.

Getel har satset på downlights av høy kvalitet i sitt utviklingsarbeid, og de har også lagt ned betydelig arbeid i utvikling av høykvalitets LED-lysrør.

- Det er en myte at et LED-lys er et LED-lys. LED-lys kan være i hundre- til tusenvis av variasjoner. Det er mange komponenter i en enkel installasjon og de finnes i utallige forskjellige kombinasjoner og valg. Veldig ofte ser vi at prispresset mot produsentene går ut over kvaliteten.

Derfor tar det lang tid og krever langsiktig kvalitetssikring for å få fram et produkt som gir stabil og høy kvalitet, den kvaliteten vi i Getel ønsker for våre produkter.

Vi har jobbet innenfor dette feltet i åtte år nå, og vi ønsker å være LED-lys-industriens svar på Bang & Olufsen, sier Audun Bjørkmo.

Lokal produsent av LED-lys

Markedsansvarlig Daniel Aune sier at

