

# AEO Nordland

## – alltid verd en messe

**- Vi hadde om lag 300 besøkende begge dagene på AEO-messa 2013, forteller en fornøyd daglig leder Kirsti A. Østbergh ved AEO Nordland AS.**

Første uke i september inviterte AEO Nordland AS til sin tradisjonsrike messe som avvikles annethvert år. 42 leverandører var til stede med stands inne i og utenfor butikklokalet i Vika, og det var samstemmighet om et meget vellykket arrangement.

Evalueringen fra utstillerne viser at 95 prosent var fornøyd eller meget fornøyd, forteller hun.

I tillegg til alle leverandørstandene i butikken var det fem foredrag om aktuelle tema. Her var blant annet Malvin Nilsen som holdt foredraget: "LNS – et industrieventyr av de sjeldne."

Hogne Øverbø var en av leverandørene som hadde stand. Han representerte leverandøren Carl Stahl, som leverer løfteutstyr til virksomhet onshore og offshore, og i stor grad mot industrien.

- AEO er en viktig kunde for oss, og derfor stiller vi gjerne på denne messen, forteller Øverbø.

Utstillingen hans viste kjettingredskap, wire, og små håndtaljer, og i tillegg hadde han en rikholdig katalog å vise til.

### AEO vokser i Nordland

- Regionsenteret for AEO Nordland ligger i Mo i Rana og har sin opprinnel-



*3M hadde stand både med verneutstyr for hørsel og synsbeskyttelse. Her er utvalget nå adskillig bredere og mer variert, ut fra behovet til brukeren. Tove Bergh i 3M veiledet besøkende på standen, og hun ga gjerne ut vareprøver.*

*Kollega Thore Hvamstad hadde egen stand med sveisemasker. Her var det både tradisjonelt utstyr og masker for ungdom som ønsker mer personlig preg på utstyret.*

se i industrivarehuset Quale as, forteller daglig leder Kirsti A. Østbergh. Det er i dag en av 5 regionale salgsselskaper i det landsdekkende industrivarehuset AEO - Albert E. Olsen. AEO Nordland AS har i dag avdelinger i Mo i Rana, Bodø, Mosjøen og Sandnessjøen. I 2012 var omsetningen for AEO Nordland AS på 115 millioner kroner, der Mo-avdelingen er den dominerende. Fra 2013 kommer også aktiviteten i Mosjøen og Sandnessjøen med og øker omsetningen.

AEO Nordland har nå ansatt en selger med ansvar for Sandnessjøen, med kontor i Petro Næringshage. Hver mandag og torsdag kjører en bil i fast rute til kunder i Sandnessjøen.

- Ordningen har vist seg å fungere godt. Vi har god kontakt med markedet i Sandnessjøen, og vi kan levere det meste av varer de etterspør på kort varsel, i og med at vi har det meste på lager i Mo i Rana eller i Mosjøen. Vi har også fast rute til Herøy hver tirsdag og til Korgen hver onsdag.

Også i Bodø har AEO Nordland økt i omfang, både av lokalene og i omsetning. Bodø har vært en del av AEO Nordland fra 01.01.2010, og åpnet ny utvidet butikk 1. mars 2012. Nå er Bodø-butikken på nesten 1000 kvadratmeter og har hatt en så god mottagelse at de har økt både antall ansatte og vareutvalget. Fra Bodø betjenes kunder også i Meløy, Fauske, Rognan og Sørfold. De har god kontakt med Elkem Salten og har utkjøring til Straumen en gang i uka. De dekker også kunder i fiskeindustrien på Værøy og Røst fra fra Bodø.

Mosjøen-avdelingen ble overført til AEO Nordland AS fra 1. januar 2013, og der er det seks ansatte. Lokalene ligger i Nyrudveien 10, en gunstig lokalisering for denne type virksomhet.



*Fine farger på utstyret indikerer sterkere bruddstyrke. Her viser Hogne Øverbø løfteutstyr fra leverandøren Carl Stahl.*



*Fra Snøgg demonstrerte Rune Pettersen hjertestartere og førstehjelpsutstyr.*